

創業！ねりま塾

起業という選択！  
まずはやってみる、そして走り抜ける

ミニセミナー

「起業 & 副業の心構え」

田中 裕太 中小企業診断士

# 目次

## 1.準備

## 2.本業と副業

## 3.事業のコンセプト

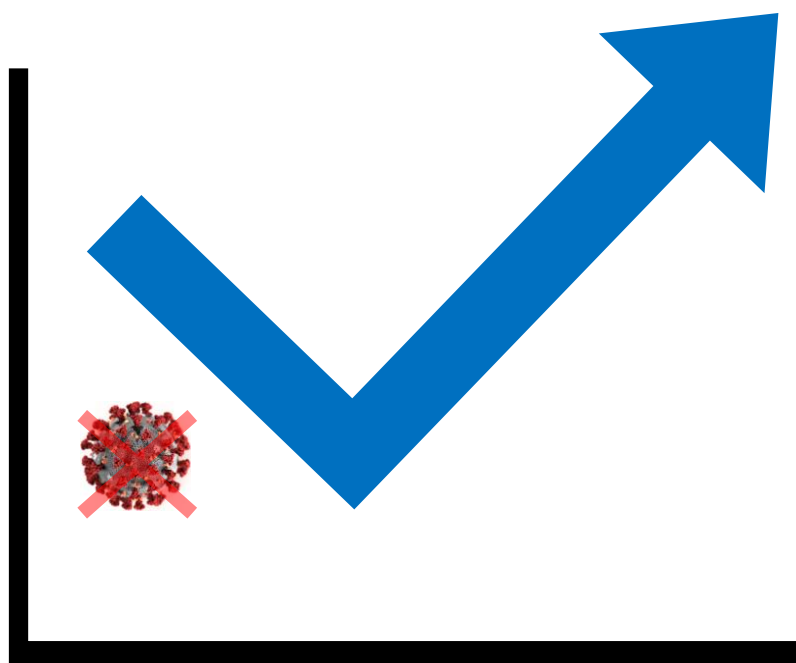
誰に、何を、どのように

## 4.目的と経営理念

# 1. 準備

- 今、起業を目指す皆様へ
- まずはやってみる、そして走り抜ける
- 個人それとも会社
- 業種によって必要な届出

# 今、起業を目指す皆様へ



未来のために、  
皆様の勇気と成功  
が欠かせません

今、起業を目指す皆様へ心から敬意を表します

# まずはやってみる、そして走り抜ける



**積極  
チャレンジ**  
いつまでも  
抱え込まない

**最初から  
欲張らない**  
お店ならWeb  
でも開ける

**心の羅針盤を  
信じて進め**  
顧客の声と自分の  
強みを生かして

**試  
練**



**完璧主義爆弾！**



**欲張り爆弾！**



**競争の大海原！**

# 個人それとも会社

## 個人

開業費用無し  
手続きも簡単

会計帳簿もシン  
プル

## 株式会社

開業費用24万円

取引先等からの  
信用  
資金、人材の確  
保

## 合同会社

開業費用10万円

株式会社より自  
由で  
法人としての信  
用も

個人で初めてその後「法人成り」もあります

# 業種によって必要な届出



## 保健所

飲食店、旅館・ホテル、  
美容室、理容店  
クリーニング  
あんま・マッサージ  
指圧 など



## 警察署

古書店、リサイクル店  
午前0時過ぎまで営業す  
るスナック、バー、  
ネットカフェ  
など



## 運輸局

(介護)タクシー、  
自動車運送業  
など



## 東京都

保育所、  
訪問介護・看護、通所  
介護、有料老人ホーム  
など

# 2. 本業と 副業

- 本業と副業
- 副業の勧め



# 本業と副業

## 本業として起業する

集中できる！  
稼いでいける？

## 副業で起業する

経済的に安心  
本業との関係は？

# 副業の勧め

起業には  
リスクがつ  
きもの



今の会社は  
辞めず  
副業で  
始めてみる

メドが立っ  
たら  
本格化

賢いやり方だと思います

## 副業での注意

### 勤めている 会社の承諾 を得る

申告時、Web  
から、地域か  
ら、自分から  
必ずバレる

### ルールを 守る

副業でも責任  
は同じ  
ルール違反は  
自分だけでなく  
会社にも迷惑  
をかける

### 退社時は 円満に

スキルや人脈  
を、独立後も  
生かしていく  
ために

# 副業収入の申告

## 雑所得

20万円以上の  
場合確定申告  
が必要

20万円未満の  
場合は住民税  
の申告が必要

## 事業所得

一定規模の収  
入が継続的に  
あると認めら  
れれば事業収  
入に  
確定申告が必  
要、青色なら  
控除等のメ  
リットも

## 給与所得

副業も給与所  
得なら確定申  
告が必要  
社会保険料も  
変わってくる  
可能性あり

# 3.

## 事業の コンセプト

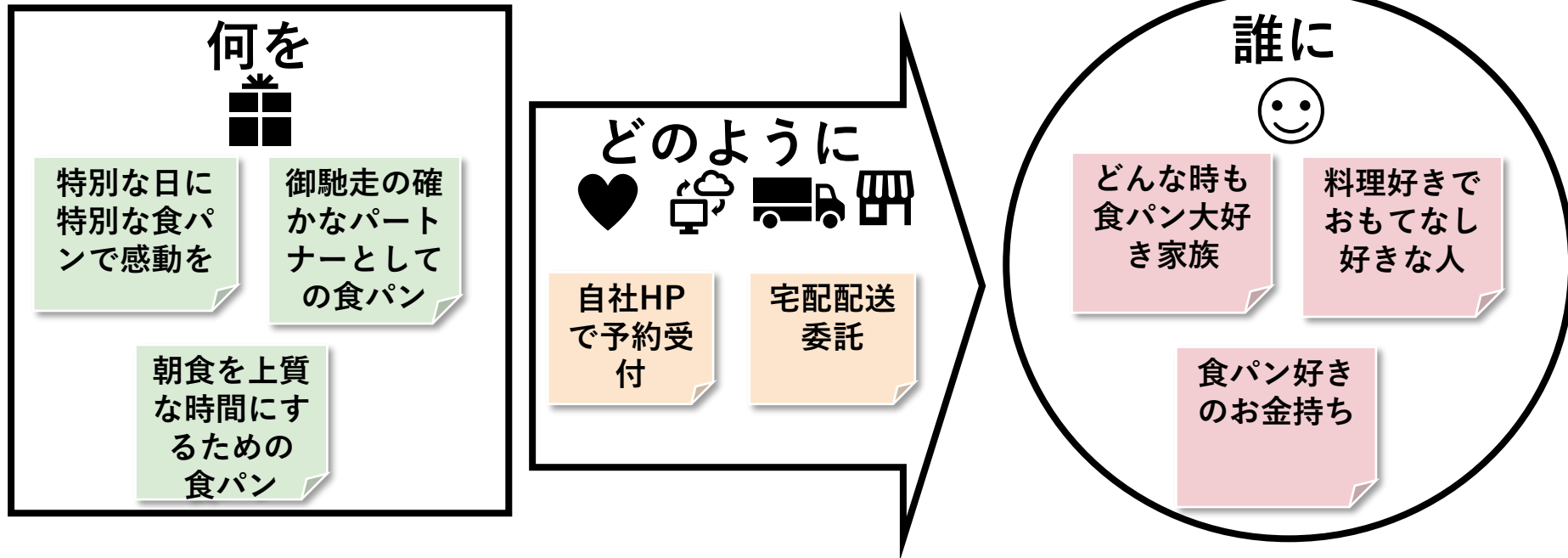
誰に、何を、  
どのように

- 自分と環境を分析してみる
- 誰に、何を、  
どのように

# 自分と環境を分析してみる

自分でコントロールできること	自分でコントロールできないこと
<p><b>強み</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ 美味しい食パンが作れる</li> <li>・ PC得意</li> <li>・ 高品質の材料を安定的に入手できる（現在は食品卸会社で小麦粉担当）</li> </ul>	<p><b>チャンス</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ 郊外の小さなパン店に居抜きで入らない？との話あり（賃料手ごろ、いいオーブンあり）</li> <li>・ 高級食パンブーム</li> </ul>
<p><b>不足点</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ 資金力少な目</li> <li>・ 大量には作れない</li> <li>・ 接客は苦手</li> <li>・ お店の経営方法がわからない</li> </ul>	<p><b>ハードル</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ 競争激化</li> <li>・ 高級食パンブームに陰り？</li> <li>・ 出店候補地は庶民の街</li> </ul>

# 誰に、何を、どのように



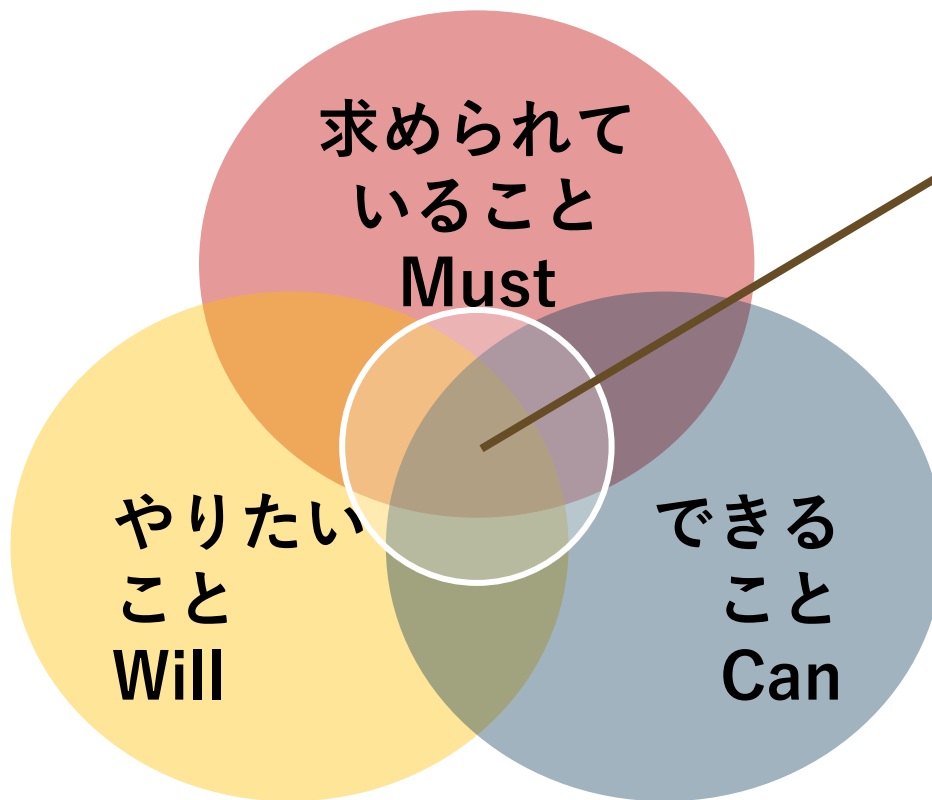
だれに(どんな顧客に)、何を(どんな商品やサービスを)、  
どのように届けますか？

# 4. 目的と 経営理念

- やりたいこと、  
できること、  
求められていること
- 目的宣言
- 経営理念は何？必要？
- 経営理念を言葉にする
  
- 経営理念に基づく未来  
像≡経営ビジョン
- 経営理念とビジョンと  
戦略の体系



# やりたいこと、できること、求められていること




あなたの  
やりたいこと  
Will  
できること  
Can  
求められていること  
Must  
の3つのバランスが  
大切

# 目的宣言文

私は	この活動(動詞)を通して	この人(名詞)を	助けたい(動詞)
私は	食パンを届けることで	食パン好きの家族を	笑顔にしたい
	こだわりの食パンを作ることで	お料理好きな人と	コラボレーションしたい
	特別な食パンを作ることで	食パン好きの人の特別な日を	祝福したい
	素材を生かした食パンを作り	小麦粉生産者に	感謝したい

私は、小麦粉の味と香りを最大限に活かした食パンを作り、届けることで、食パン好きの人にひと時の感動を味わってみたい

 あなたも書いてみてください

(参考)ビジネスモデルYOU ティム・クラーク、アレックス・オスターワルダー、イヴ・ピニユール

# 経営理念て何？必要？

経営理念  
て何？

- 起業の想い・目的
- 事業者としての価値観

なぜ  
言葉に？

- あなた自身が迷わないために
- 将来の従業員達と気持ちを一つにするために

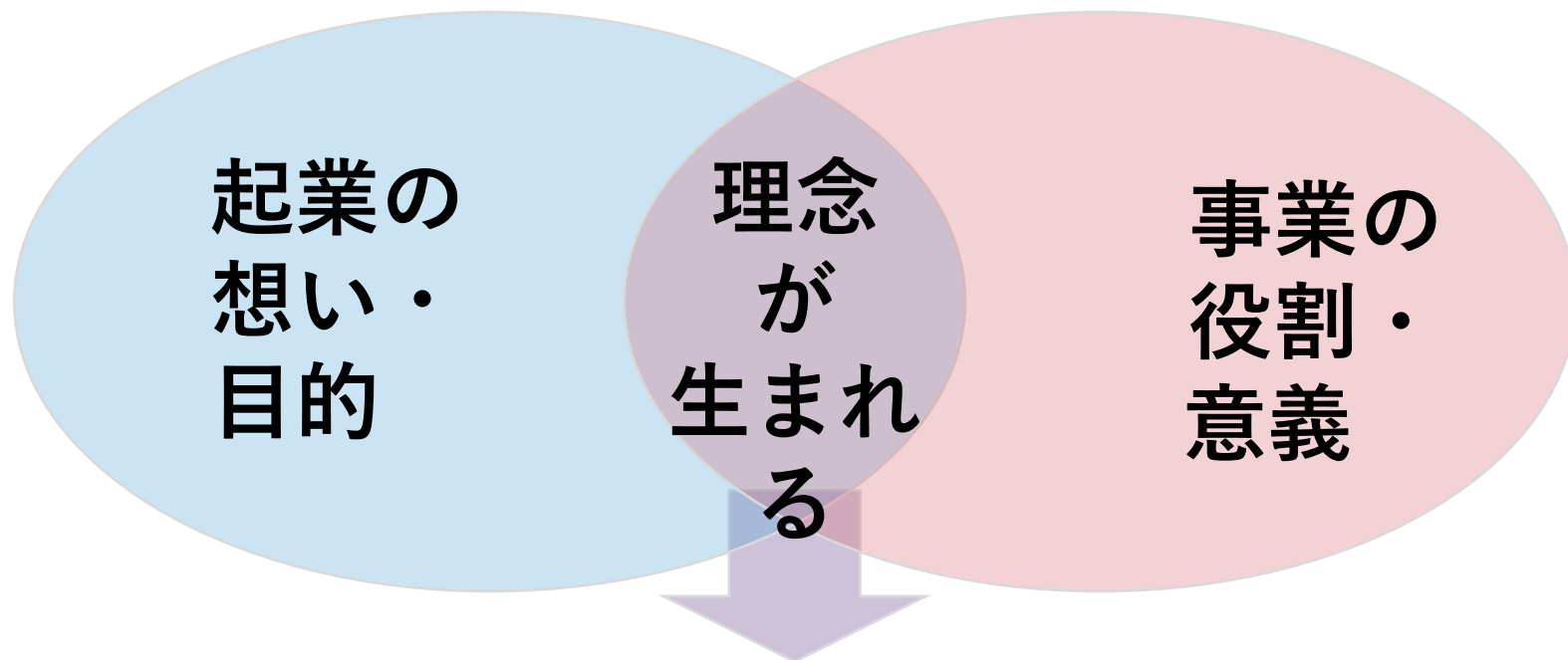
ほかにいい  
ことは？

- 事業活動に一貫性が持てる
- ブランド力を高める

注意すること  
は？

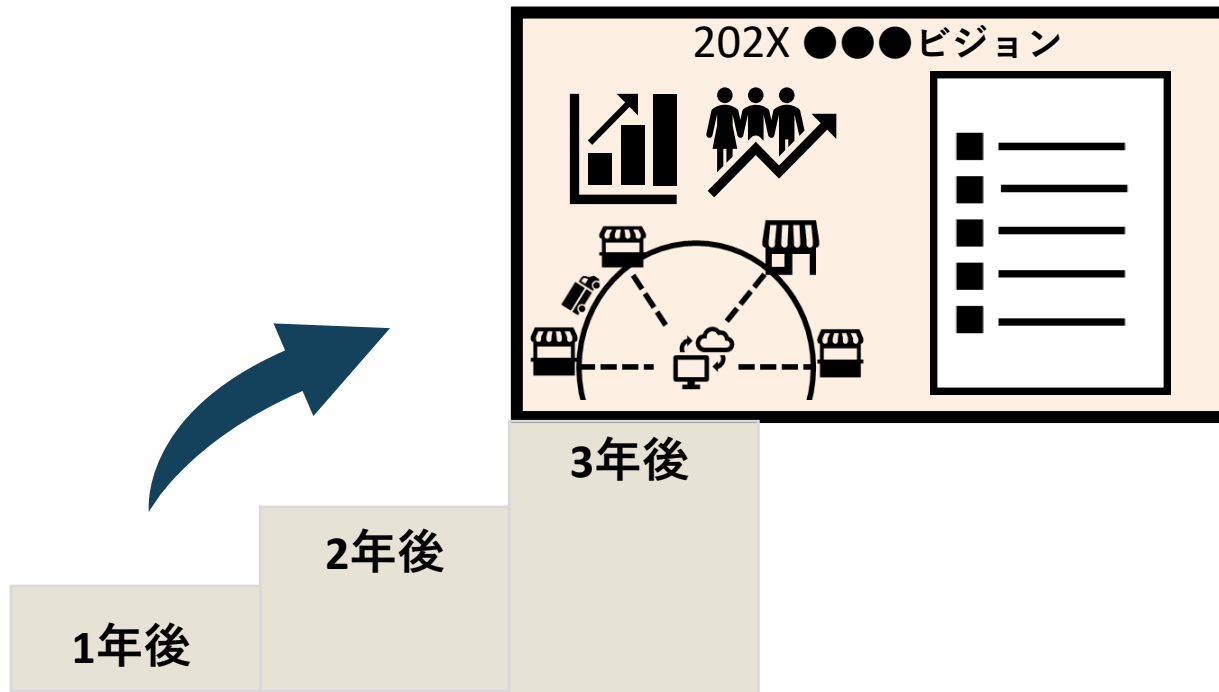
- 本当に大事なもののなので、焦らず、でも早めに書く

# 経営理念を言葉にする



考えがまとまったら書いてみてください

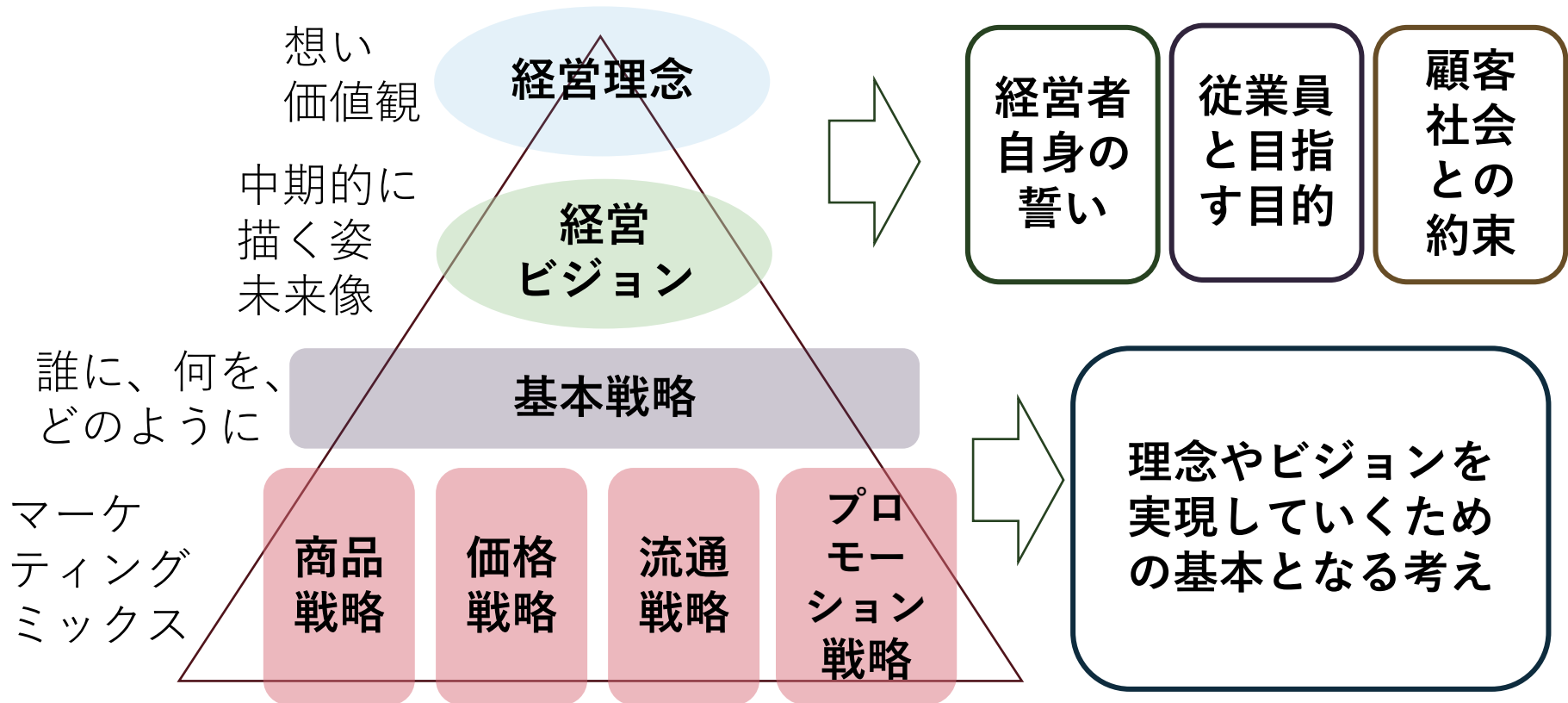
# 経営理念に基づく未来像＝経営ビジョン



経営理念に基づき、数年後の未来像を  
**言葉**  
**数字**  
**絵や図**  
などで具体的に示します

- 何を目指しているか、よりはっきりさせます
- ビジョンと現状との差を埋めていくための、戦略や事業計画づくりにつなげていきます
- 顧客や取引先にも示し、信用やブランド力を高めます

# 経営理念とビジョンと戦略の体系



基礎編、応用編、実践編で学んでいきましょう！

起業・創業への  
第一歩から  
事業計画の作成  
まで学びたい

令和2年度

練馬で起業が面白い  
**創業！ねりま塾**

募集時期については、  
ねりま区報やネリサポ  
ホームページなどで  
お知らせします。

「創業！ねりま塾」は、**入門編**、**基礎編（地域創業編、女性編、若者編）**、**応用編**、**実践編**と段階的なコース構成  
になっています。創業準備段階に応じて、コースの選択が可能です。

各コースの構成	定員	受講料	日程	こんな方におすすめします	
入門編	本講座			起業ってなんだろう？興味はあるけど…。 起業を目指す人と出会いたい！と思っている方に向いています。	
基礎編	地域 創業編	Youtube配信検討中		地域のために役立ちたいけど…ビジネスになるのかな？ こんな思いをビジネスにするための方法を、講師と一緒に考えます。	
	女性編	40名	1,000円	※6月11日(木)	起業講座に参加したいけど、ハードルが高そうで、私にできるのか心配。 そんなあなたを、女性の講師陣がサポートします。
	若者編	40名	無料	※8月15日(土)	若いうちに起業したいけど、今の自分に何ができるのかな？ そんなあなたを、講師陣がアイデアの出し方からサポートします。
応用編	40名	1,000円	※9月19日(土)	自分の夢・理想・想いを具体的な形にするためのコンセプトシートの完成を目指します。	
実践編 (6日制)	30名	20,000円	※10月24日 10月31日 11月7日 11月14日 11月21日 11月28日 毎(土)曜日	起業を実現するための具体的な内容を学びます。 個別フォローの充実で、一人ひとりの悩みを解決し、ビジネスプランの完成を目指します。	

実践編に、1対1で学べる「ワンストップ創業支援」も開校予定です

※ 各講座の日程については、新型コロナウイルス感染予防のため変更、あるいはYoutube配信に変更することがあります

区内中小企業の経営支援と起業・創業支援の総合窓口



お問い合わせ TEL:03-6757-2020 FAX:03-6757-1014

Google カスタム検索



文字サイズ 小 中 大

トップ

ネリサポとは

融資あっせん  
補助金相談・専門家  
派遣

起業創業支援

各種講座

産業情報

## 利用案内・アクセス

- 業務時間 9:00~17:00  
相談受付は16:00まで
- 休業日 土・日・祝休日と年末年始 (12/29~1/3)
- アクセス  
西武池袋線・都営大江戸線  
練馬駅中央北口から徒歩1分  
Coconeri 4階



## 夢を持って頑張る事業者を全力で応援します！

ビジネスマネージャーや各分野の専門相談員等が無料で相談に応じます。



月曜日~金曜日	月曜日	火曜日	水曜日	木曜日	金曜日
起業・創業	法律	労務 (経営者向け)	販路拡大 ・集客	経営全般	税務
ビジネス マネージャー	弁護士	社会保険 労務士	ビジネス マネージャー	中小企業 診断士	税理士
9時~17時*	休止中	13時~17時	9時~17時	13時~17時	休止中
起業・創業をお考えの方や、起業して間もない方の各種相談、創業計画や資金計画についての相談		雇用主としての、社会保険や年金の手続き、就業規則や賃金体系の見直し、その他労務に関する相談	自社製品・サービスの強みを活かした販路開拓や集客、基本的なHPやSNSでの情報発信についての相談	事業承継、事業計画や資金計画、資金調達など、経営に関する全般についての相談	



ネリサポでは皆様をお待ちしています

まずはお電話で **03-6757-2020**