

現時点の起業動機	
-----------------	--

年齢	0	10	20	30	40	50
印象的な出来事						
気持ちの変化	<div style="text-align: center;"> + ↓ - </div>					
感情						

現時点の起業動機	日本の企業内における教育に変革を起こし、社会人としての基礎は学びつつも個性を殺さずに、1人1人が生き生きと働ける現場を1つでも多く作りたい
-----------------	---

年齢	0	10	20	30	
印象的な出来事	<ul style="list-style-type: none"> 剣道で初めて試合をして、人生で初めて悔し涙を流した 	<ul style="list-style-type: none"> 剣道の大会で初めて優勝した 友人関係に悩み、大人にも頼れなかった 	<ul style="list-style-type: none"> 区役所に入庁 仕事そのものに対する疑問を抱いた 	<ul style="list-style-type: none"> 課長がやっている仕事を明日やれと言われてもできる気がした 中小企業診断士の取得に向けた勉強 独立し、活躍している先輩の話が良い刺激に 	<ul style="list-style-type: none"> コンサル会社へ転職 ブラックな勤務実態に心身ともに疲弊 コンサルにも色々な人・種類があることを実感 企業研修会社へ転職 初めて企業研修の講師として登壇 独立して研修講師・コンサルとして開始
気持ちの変化					
感情	<ul style="list-style-type: none"> 人に負けるのが本当に嫌 人から認められる結果を残したい 	<ul style="list-style-type: none"> 人より抜きん出た能力や結果を認められることが心地よい 頼りになる人の存在の大きさを実感した 	<ul style="list-style-type: none"> プロセスや調整よりも「成果」にこだわり、社会的にすごいと言われる仕事がしたい 	<ul style="list-style-type: none"> 診断士として独立して稼げるようになりたい 「人」に寄り添うコンサルでないと絶対に他者は動かないと実感 どんなに良いシステムを作っても「人」が変わらないと会社は良くならない 「人材」に関わる魅力と可能性を再確認できた 講師という仕事のやりがいを実感した。ここで稼げるよう実力を伸ばしていきたい 	

あなたの現状		5年後の未来	10年後の未来
ビジネス		ビジネス	ビジネス
プライベート		プライベート	プライベート

あなたの現状		5年後の未来	10年後の未来
ビジネス	<p>企業研修講師として単価8万円、100日登壇し、年収800万円。コンサル契約はなく、スポットで支援依頼に対応している</p>	ビジネス	ビジネス
プライベート	<p>妻と子供が1人おり、夫として父として育児にも積極的に関与している。家族からは仕事を認められつつも、支えてもらっていることに対して大きな還元はできていない</p>	プライベート	プライベート

誰に
(Who)

誰を顧客対象としているか？

何を
(What)

顧客が求めるものは何か、短期的なトレンドか長期的なトレンドか、市場規模は十分か

どのように
(How)

自社が提供できるものはなにか、提供していきたいサービスは何か、自社に技術はあるか

誰に
(Who)

誰を顧客対象としているか？

地域で住む／通勤／通学し、生活行動を行うすべての人達に

何を
(What)

顧客が求めるものは何か、短期的なトレンドか長期的なトレンドか、市場規模は十分か

日常生活で「近くにあったら便利だ」と思わせるすべてのものを

どのように
(How)

自社が提供できるものはなにか、提供していきたいサービスは何か、自社に技術はあるか

自社リソースとフランチャイズによる外部リソースも活用して、1つの地域に複数の店舗を数多く出店する形で提供する